



Somos una agencia digital **Partner** de **Google**, especializada en ayudar a las **pymes** con trayectoria a que **crezcan** con el mínimo gasto y esfuerzo posible.



"Lo que no se define no se puede medir. Lo que no se mide, no se puede mejorar. Lo que no se mejora, se degrada siempre".

William Thomson Kelvin (Lord Kelvin), físico y matemático británico (1824 – 1907)

Objetivos

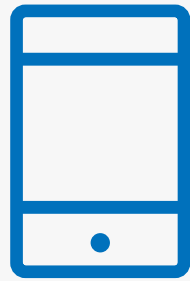
Si deseas trabajar con nosotros es para crecer a partir de la experimentación, este crecimiento se logra cuando hay rentabilidad y sostenibilidad a lo largo del tiempo. Vender por internet es sencillo, lo complicado es hacerlo rentable, medir lo que funciona y lo que no es viable, muy pocas agencias saben hacerlo.

Temas como:

- ¿Cuánto retorno de inversión dan las campañas o cuánto retorno quisiera tener?
- ¿Cuanto nos cuesta un prospecto o lead?
- ¿Cuanto te cuesta adquirir un nuevo cliente?
- ¿Cuanto es el valor de vida del cliente, es decir, cuanto nos genera de utilidad un cliente a lo largo del tiempo?

Son la base de nuestra filosofía y servicio Growth

Nuestro servicio está basado en tres pilares:



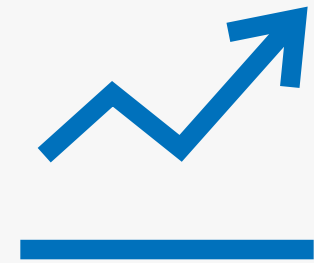
1) Soporte ágil

Soporte por grupo de WhatsApp, servicio personalizado y proactivo.



2) Métricas transparentes

- Google Data Studio
- Facebook Analytics
- Google Analytics
- Amo CRM / Partner Certificado



3) Enfoque en resultados de negocio

- CAC •CPL •ROI
- ROAS •LTV

Herramientas Growth



facebook Analytics

CRM



¿Cuál es el truco, cuál es el secreto?

Metodología de growth hacking

Nuestra metodología está inspirada en el Growth hacking o marketing de experimentación. Usamos el método científico de validar hipótesis y documentar resultados.



Plan de trabajo:

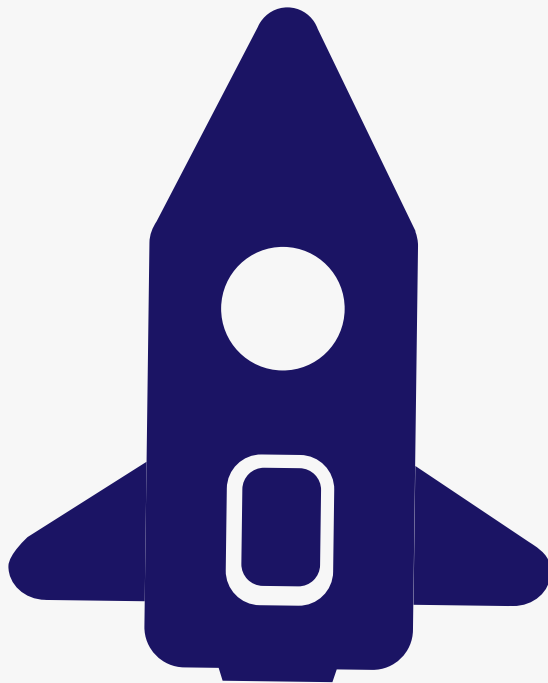
- 16 días de proceso de inicio
- Hipótesis
- Experimentos
- Medición
- Reportes en Data Studio y CRMS

Cultura laboral

- Trabajamos con responsabilidad, compromiso y mentalidad proactiva.

Mentalidad Growth Hacker

- Una forma distinta de ver y buscar el crecimiento de una empresa con el mínimo gasto de recursos posibles.
- El Growth hacker es sobre todo muy analítico. Es una profesión en la que el objetivo es el crecimiento.



- 1 Pensamiento Crítico
- 2 Enfoque en incremento de usuarios
- 3 Marketing digital basado en datos
- 4 Analítico. Optimización de conversiones
- 5 Espíritu creativo e innovador
- 6 Toma ágil de decisiones
- 7 Comunicación asertiva y persuasiva

Condiciones

Somos una agencia especializada en generar clientes potenciales, incrementar ventas y experimentar con las mejores herramientas (CRMS , Software de Automatización, SMS, Email Marketing, CRM de WhtasApp, Plataformas Ecommerce, entre otras) y tácticas que existen para lograr un crecimiento rentable de su empresa a lo largo del tiempo. El soporte y la atención será de lunes a viernes de 8 a.m. a 12 m. y de 2 p.m. a 6 p.m.



El soporte y la atención sera de lunes a viernes de 8am a 12 am y de 2 pm a 6 pm.



No hacemos contenido viral.



No posicionamos marca, ni hacemos publicidad tradicional.



No conseguimos Likes, seguidores o métricas de vanidad.



No hablamos con tus clientes o prospectos.



El cliente debe vincular su tarjeta de crédito, para pauta publicitaria y herramientas.



No creamos conceptos gráficos, adaptamos la imagen corporativa y contenido gráfico que el cliente ya tiene

RÉGIMEN COMÚN. No somos grandes contribuyentes. No somos autorretenedores. Retención 3,5% Servicio excluido del IVA art. 476 del estatuto tributario (procesamiento de datos, hosting, suministro de páginas web).

único pago de inicio
COP \$650.000
USD 264

Incluye

- Reunión inicial de brief con equipo
- Creación y acceso a la cuenta
- Página de aterrizaje
- Configuración de campañas, selección de palabras clave, redacción de anuncios
- Presentación de campañas y landing page
- Pruebas y presentación para arrancar
- Integración de CRM
- Banners para pauta

Business Standard

USD 385
COP \$949.000
mensual

INCLUYE

- 2 licencias de CRM
- 2 cuentas de Google workspace **Gratis**

Cuando la inversión de pauta supere USD 1.019 - COP \$3.796.000, la mensualidad del servicio pasa a ser el 25% del valor utilizado en la pauta.

Business Plus

USD 608
COP \$1.499.000
mensual

INCLUYE

- 5 usuarios de CRM
- 5 cuentas de Google workspace **Gratis**

cuando la inversión de pauta supere USD 2.680 - COP 9.993.333, la mensualidad del servicio pasa a ser el 15% del valor utilizado en la pauta.

Enterprise

+20% Roi
Por mes

Para inversiones en pauta superiores a COP \$20.000.000 - USD 6.000 y objetivos de venta o facturación mayores a COP \$90.000.000 - USD 26.000 mensuales, haríamos una propuesta a la medida enfocada en resultados. el cobro sería el fee mínimo del plan business standard + un 20% del ROI mensual.

Servicios adicionales:

UDS 15 - 25

Licencia CRM

UDS 5,50

Cuenta de Gsuite

UDS 136

COP \$450.000

Clon de landing page

Página web

Cotización previa

Ecommerce

Cotización previa

Plan de contenidos
COP \$500.000
USD 160
mensuales

Opción 1: 12 piezas mensuales para publicaciones en redes sociales: Facebook, Instagram o WhatsApp.

Opción 2: 2 pdf con información de valor para compartir Facebook, Instagram o WhatsApp.

Opción 3: 2 videos cortos (máximo 2 minutos) para compartir Facebook, Instagram o WhatsApp.



www.gmarketing.co 

Agenda 30 minutos de consultoría **gratis**

GMARKETING S.A.S

NIT: 901043889-3

PBX: 651-5114 / 321-631 9137

Email: comercial@gmarketing.co

Calle 26 Norte N° 5AN - 54

Cali - Colombia