



Somos una agencia digital **Partner** de **Google**, especializada en ayudar a las **pymes** con trayectoria a que **crezcan** con el mínimo gasto y esfuerzo posible.



**"Lo que no se define no se puede medir. Lo que no se mide, no se puede mejorar. Lo que no se mejora, se degrada siempre".**

---

William Thomson Kelvin (Lord Kelvin), físico y matemático británico (1824 – 1907)

## Objetivos

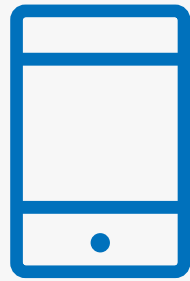
Si deseas trabajar con nosotros es para crecer a partir de la experimentación, este crecimiento se logra cuando hay rentabilidad y sostenibilidad a lo largo del tiempo. Vender por internet es sencillo, lo complicado es hacerlo rentable, medir lo que funciona y lo que no es viable, muy pocas agencias saben hacerlo.

## Temas como:

- ¿Cuánto retorno de inversión dan las campañas o cuánto retorno quisiera tener?
- ¿Cuanto nos cuesta un prospecto o lead?
- ¿Cuanto te cuesta adquirir un nuevo cliente?
- ¿Cuanto es el valor de vida del cliente, es decir, cuanto nos genera de utilidad un cliente a lo largo del tiempo?

**Son la base de nuestra filosofía y servicio Growth**

# Nuestro servicio está basado en tres pilares:



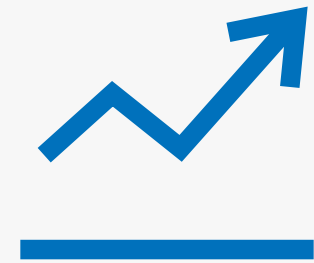
## 1) Soporte ágil

Soporte por grupo de WhatsApp, servicio personalizado y proactivo.



## 2) Métricas transparentes

- Google Data Studio
- Facebook Analytics
- Google Analytics
- Amo CRM / Partner Certificado



## 3) Enfoque en resultados de negocio

- CAC •CPL •ROI
- ROAS •LTV

## Herramientas Growth



facebook Analytics

CRM



# ¿Cuál es el truco, cuál es el secreto?

## Metodología de growth hacking

Nuestra metodología está inspirada en el Growth hacking o marketing de experimentación. Usamos el método científico de validar hipótesis y documentar resultados.



### Plan de trabajo:

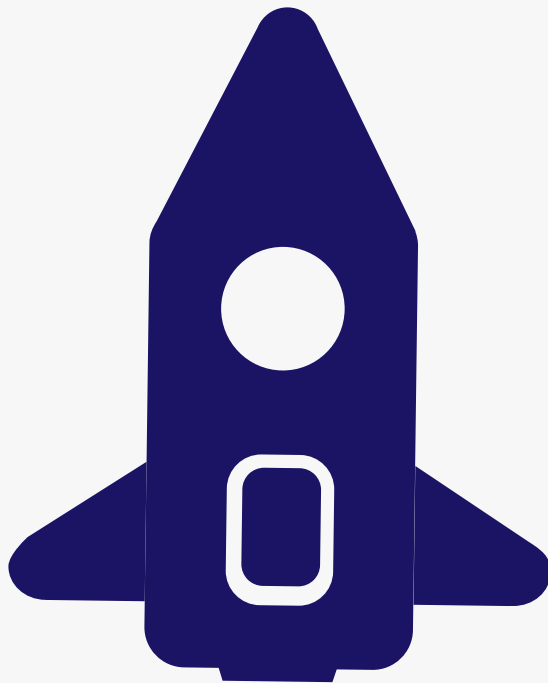
- 16 días de proceso de inicio
- Hipótesis
- Experimentos
- Medición
- Reportes en Data Studio y CRMS

# Cultura laboral

- Trabajamos con responsabilidad, compromiso y mentalidad proactiva.

# Mentalidad Growth Hacker

- Una forma distinta de ver y buscar el crecimiento de una empresa con el mínimo gasto de recursos posibles.
- El Growth hacker es sobre todo muy analítico. Es una profesión en la que el objetivo es el crecimiento.



- 1 Pensamiento Crítico
- 2 Enfoque en incremento de usuarios
- 3 Marketing digital basado en datos
- 4 Analítico. Optimización de conversiones
- 5 Espíritu creativo e innovador
- 6 Toma ágil de decisiones
- 7 Comunicación asertiva y persuasiva

# Condiciones

Somos una agencia especializada en generar clientes potenciales, incrementar ventas y experimentar con las mejores herramientas (CRMS , Software de Automatización, SMS, Email Marketing, CRM de WhtasApp, Plataformas Ecommerce, entre otras) y tácticas que existen para lograr un crecimiento rentable de su empresa a lo largo del tiempo. El soporte y la atención será de lunes a viernes de 8 a.m. a 12 m. y de 2 p.m. a 6 p.m.



El soporte y la atención sera de lunes a viernes de 8am a 12 am y de 2 pm a 6 pm.



No hacemos contenido viral.



No posicionamos marca, ni hacemos publicidad tradicional.



No conseguimos Likes, seguidores o métricas de vanidad.



No hablamos con tus clientes o prospectos.



El cliente debe vincular su tarjeta de crédito, para pauta publicitaria y herramientas.



No creamos conceptos gráficos, adaptamos la imagen corporativa y contenido gráfico que el cliente ya tiene

**RÉGIMEN COMÚN.** No somos grandes contribuyentes. No somos autorretenedores. Retención 3,5% Servicio excluido del IVA art. 476 del estatuto tributario (procesamiento de datos, hosting, suministro de páginas web).

único pago de inicio  
**COP \$715.000**  
**USD 290**

## Incluye

- Reunión inicial de brief con equipo
- Creación y acceso a la cuenta
- Página de aterrizaje
- Configuración de campañas, selección de palabras clave, redacción de anuncios
- Presentación de campañas y landing page
- Pruebas y presentación para arrancar
- Integración de CRM
- Banners para pauta

### Business Standard

**USD 423**  
**COP \$1.043.900**  
mensual

#### INCLUYE

- 2 licencias de CRM
- 2 cuentas de Google workspace **Gratis**

Cuando la inversión de pauta supere USD 1.120 - COP \$4.175.600 , la mensualidad del servicio pasa a ser el 25% del valor utilizado en la pauta.

### Business Plus

**USD 668**  
**COP \$1.648.900**  
mensual

#### INCLUYE

- 5 usuarios de CRM
- 5 cuentas de Google workspace **Gratis**

cuando la inversión de pauta supere USD 2.947 - COP \$10.999.000 , la mensualidad del servicio pasa a ser el 15% del valor utilizado en la pauta.

### Enterprise

**+20% Roi**  
Por mes

Para inversiones en pauta superiores a COP \$20.000.000 - USD 6.000 y objetivos de venta o facturación mayores a COP \$90.000.000 - USD 26.000 mensuales, haríamos una propuesta a la medida enfocada en resultados. el cobro sería el fee mínimo del plan business standard + un 20% del ROI mensual.

# Servicios adicionales:

**USD 15 - 25**

Licencia CRM

**USD 6**

Cuenta de Gsuite

**USD 149**

**COP \$495.000**

Clon de landing page

**Página web**

Cotización previa

**Ecommerce**

Cotización previa

Plan de contenidos  
**COP \$550.000**  
**USD 176**  
mensuales

**Opción 1:** 12 piezas mensuales para publicaciones en redes sociales: Facebook, Instagram o WhatsApp.

**Opción 2:** 2 pdf con información de valor para compartir Facebook, Instagram o WhatsApp.

**Opción 3:** 2 videos cortos (máximo 2 minutos) para compartir Facebook, Instagram o WhatsApp.





[www.gmarketing.co](http://www.gmarketing.co) 

Agenda 30 minutos de consultoría **gratis**

---

**GMARKETING S.A.S**

NIT: 901043889-3

PBX: 651-5114 / 321-631 9137

Email: [comercial@gmarketing.co](mailto:comercial@gmarketing.co)

Calle 26 Norte N° 5AN - 54

Cali - Colombia